

PROGRAMA GESTIÓN DE NEGOCIACIÓN EN COBRANZA - GESTIÓN DEL CRÉDITO EFECTIVO

Otec: CAPACITACIÓN ANDES LEARNING LTDA

Duración : 16 hrs

Modalidad : Presencial, Video Conferencia y B-learning

Relator : Ingeniero Comercial y Abogado litigante

Descripción del curso

El propósito de este programa es entregar una visión integral del proceso de otorgamiento de crédito para lograr una gestión exitosa, logrando crear valor en la empresa. Para lograr este objetivo se desarrollará una metodología esencialmente práctica, sustentada en una sólida base teórica en la evaluación y decisión de créditos, abordando el tema desde el punto de vista Financiero, comercial y el marco legal sobre el que lo regula.

Al término del curso el participante, habrá adquirido las competencias necesarias para:

Conocer y aplicar básicamente el formato legal que regula la gestión de crédito

Manejar herramientas que logren una Evaluación de Crédito efectiva.

Conocer y aplicar las variables y factores controlables de la política de crédito.

Evaluar condiciones y riesgos de los créditos

Temario

Módulo I Crédito y Empresa

Módulo II Crédito

Módulo III Análisis de Crédito

Módulo IV Garantías

Condiciones Administrativas y Económicas

Incluye: Materiales de apoyo para cada participante con los contenidos del curso

Diploma para cada participante con un mínimo de asistencia del 75%

Forma de Pago : Transferencia o depósito 5 días antes del inicio del programa a Nombre de: Capacitación Andes Learning Limitada . Rut : 99.571.410-8. Banco estado . Cuenta Corriente N° 12446682.

Fechas y horarios : Por definir